

# ITソリューション 塾 福岡

初開催

2016年10月7日(金) 開講

13:30~17:30

講義とワークショップ／全7回

お客様の「相談したい」に応えられる常識力を手に入れる

ITに関わる私たちは、提案したシステムの  
3年後、5年後に責任を持たなくてはなりません。  
**あなたはその責任を果たせますか？**

そのためには次の質問に自信を持って応えられる知識が必要です！

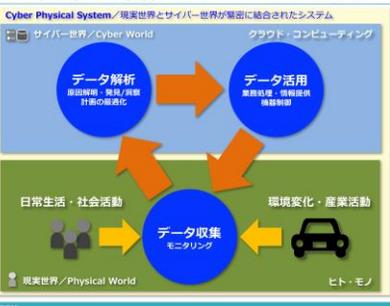
- ✓ 人工知能で何ができるの？
- ✓ IoTで何がどう変わるの？
- ✓ クラウドでビジネスはどうなるの？

知識+実践ノウハウ  
ITプロフェッショナルのための  
実践力養成講座

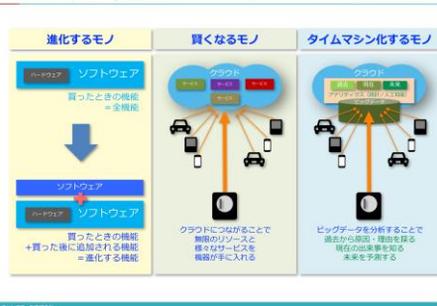
- お客様の未来にどんな影響があるの？
- お客様にどのように提案をすればいいの？

知ってるつもりの知識から **実戦で使える知識**へ

## コレ一枚でわかる最新のITトレンド



## IoTがもたらすモノのイノベーション



## なぜいま人工知能なのか



## ITソリューション塾 参加特典

- 約500枚を超えるパワーポイントをロイヤリティフリーでご提供
- ワークショップで作成した企画書の添削と実践アドバイス

主催: 麻生教育サービス株式会社 後援: (一社)福岡県情報サービス産業協会

月	日	曜	テーマ	概要
10	7	金	特別補講 (追加料金は不要) 10:30~12:00	ITソリューション塾で学ぶ様々なテクノロジーを理解する上で必要なITの基礎知識について、最新のキーワードも交えながら復習もかねて整理します。
			ITトレンドとクラウド・コンピューティング	様々なテクノロジーが絡み合いながら、イノベーションを生みだしています。ITは私たちの日常に、静かに深く溶け込みつつあります。この変化を俯瞰し、その中核であるクラウドの本質を解説します。
			クラウドクライアントとモバイルデバイス	モバイルは、クラウドと一体となってITと人との新たな係わり方を生みだしつつあります。その変化は、単なるデバイスの多様化ではありません。システムのあり方の本質さえも大きく変えようとしています。
21	金	顧客“満足”の科学	お客様の満足は「仕事を誠実にこなさずれば高められる」というものではありません。お客様の期待をうまく管理しなければ、せっかくの努力も報われません。その技術を学びます。	
		システムインフラと仮想化/SDI	「SDI：ITインフラの全ての資源をソフトウェアの設定だけで調達、変更できる技術基盤」がITインフラの常識を変えようとしています。その意義と仕組みを学びます。	
		情報セキュリティの基本	「情報セキュリティ」とは何か、そのための対策をどのようにおこなえば良いのか。セキュリティ、ガバナンス、コンプライアンスなど、セキュリティを正しく理解するための基本を整理します。	
11	4	金	課題を探る会話術	お客さまの課題とは何か、それをどうすれば見つけることができるのか。その実践ノウハウを会話術の視点から整理します。
			IoTとビッグデータ	モノの価値の本質が大きく変わろうとしています。IoTはそんなパラダイムシフトを生みだそうとしているのです。モノの価値が変わればビジネスも変わります。IoTの生み出す新しい世界を考えます。
			アナリティクスと人工知能	指数関数的な成長を遂げる人工知能。私たちのビジネスや日常に大きな変化をもたらそうとしています。このトレンドを支えるテクノロジーを整理し、そこにつながるビジネスの可能性について解説します。
25	金	営業の感性	提案内容がすばらしくても、この人と仕事をしたい、任せたいという気持ちを与えることができれば、相手に受け入れてもらうことはできません。そんな営業活動の土台となる営業の感性について考えます。	
		データベースの最新動向	RDBとHDDが前提の時代は終わりました。NoSQL、フラッシュストレージ、インメモリーなどの動向はデータベースの機能や役割、運用にも大きな変化をもたらしつつあります。その最新事情を整理します。	
		ERP/これからのアプリケーション開発	ERPとはなにか、SOAやBPRとERPの関係、グローバル展開とERPの関係など、ERPの常識について整理します。また、最新のアプリケーション開発環境やDev/Ops、アジャイルなどについて整理致します。	
12	9	金	営業活動プロセスと実践ノウハウ	お客様に商品やサービスを売ることが営業活動ではありません。お客様の課題に迫り、ニーズを発掘し、それを解決してお客様の価値を高めることが営業活動です。そのプロセスと実践ノウハウを解説します。
			これからのITビジネス戦略	システム・インテグレーション崩壊の時代を迎え、ポストSIを見据えたビジネスを模索しなければ生き残ることはできません。今何が起きているのか、これからどうすればいいのを考えます。
1	27	金	ワークショップ #0	今まで学習したことを踏まえて、仮想顧客を見立てての企画提案を作成
			ワークショップ #1	今まで学習したことを踏まえて、仮想顧客を見立てての企画提案を作成
			ワークショップ #2	作成した企画提案書をプレゼンテーションし、評価

- 講義のテーマが変更または移動となる場合がありますので、予めご了承ください。
- 会場はRubyセンター5F セミナールームAB、11/4・12/9のみプレゼンルームABとなります。

### 講師：斎藤 昌義 ネットコマース(株) 代表取締役

1982年、日本IBMに入社、電気電子関連企業を営業として担当、1995年、ネットコマース株式会社を設立し代表取締役に就任、産学連携事業やベンチャー企業の起上げ、ITソリューション・ベンダーの事業戦略の策定、人材育成やビジネス・コーチングの他、ユーザー企業の情報システムの企画・戦略の策定などに従事、受講生は、1000名を超える。

#### 著書：

- 「システムインテグレーション崩壊 (技術評論社・2014)」
- 「【図解】コレ1枚でわかる最新ITトレンド (技術評論社・2015)」
- 「システムインテグレーション再生の戦略 (技術評論社・2016)」



#### 講座実施の目的：

- 顧客ニーズの変化を的確に把握し、最新の技術やサービスを顧客に提案できる力を養います。
- 顧客の収益拡大・サービスの充実のための提案がきちんとできる人材を育成します。

#### 対象者：

- ITベンダーやSI事業者の営業担当者もしくは技術・運用担当者
- ユーザー企業の情報システム部門やIT活用を推進する仕事をされている方

#### 定員：

- 最大40名様 (先着順です。定員になり次第、締め切らせていただきます)

#### 参加条件：

- 初回からすべての講座に受講し、ワークショップまで実践参加できる方。

#### 受講料：

- お一人様 65,000円 (税別)

#### 申込方法：

- 専用の申込書を使って事務局へ申込みください。
- 受付後、受講初日の前日までに受講料を指定の銀行口座にお振込み下さい。

#### 会場：

福岡県Ruby・コンテンツ産業振興センター  
福岡市博多区博多駅東1丁目17-1 福岡県福岡東総合庁舎

主催：麻生教育サービス株式会社

後援：(一社)福岡県情報サービス産業協会



お申込・お問い合わせ先：  
麻生教育サービス株式会社  
担当：柴田  
TEL：092-482-7006

# ITソリューション塾

## [福岡会場 セミナー受講申込書]

申込み締切日：2016年9月30日(金)

主催：麻生教育サービス株式会社 後援：(一社)福岡県情報サービス産業協会

開催日：2016年10月7日(金)～2017年1月27日(金) 全7回		
会社名		
住所 〒		
申込担当者		部署・お役職
TEL ( ) -	FAX ( ) -	
参加者	部署	役職
	氏名 <input type="checkbox"/> 会社宛の請求書発行 <input type="checkbox"/> 個人で銀行振り込み	
	E-mail	
参加者	部署	役職
	氏名 <input type="checkbox"/> 会社宛の請求書発行 <input type="checkbox"/> 個人で銀行振り込み	
	E-mail	
参加者	部署	役職
	氏名 <input type="checkbox"/> 会社宛の請求書発行 <input type="checkbox"/> 個人で銀行振り込み	
	E-mail	

- ※ 受講料のお支払いは、ご請求書発行の場合には、請求書を郵送します。  
個人でお支払いの場合には、振込口座をご案内します。
- ※ キャンセルは、開講初日3日前（10/4 17時まではキャンセル料は発生しません。それ以降はいかなる理由があっても、全額キャンセル料をお支払いいただきます。
- ※ お申込み頂いた個人情報（氏名・住所・電話番号等）は、麻生教育サービス株式会社  
個人情報保護方針（<http://www.aso-education.co.jp/privacy/>）に基づき、取扱いします。

麻生教育サービス株式会社 担当：柴田  
FAX 092-482-0453 TEL 092-482-7006